

メディカルリスキング LLC のサービスは、
クリニック様の”あらゆるお悩み”を全て解決します！

例えばこんなお悩みはございませんか？

A 開院コンサルティング

- ・何から始めたら良いか知りたい
- ・開院までのスケジュールを知りたい
- ・開業に必要な各種申請をして欲しい
- ・資金調達のため現実的な事業計画を作成したい

B 美容施術トレーニング

- ・美容未経験の看護師に必要なスキルを知りたい
- ・開院までのトレーニング計画が欲しい
- ・美容施術スキルを身につけたい

D 経営管理

- ・専門家のアドバイスが欲しい
- ・経営管理の仕組みを構築したい
- ・医療と経営を分離したい

E 集客マネジメント

- ・効果的な集客方法を取り入れたい
- ・既存の患者から掘り起こしたい
- ・キャンペーンの企画を提案して欲しい

C 美容施術メニュー開発

- ・最新の美容施術メニューを取り入れたい
- ・競合他社に優れた美容施術メニューが欲しい
- ・医療サービスポートフォリオを作成したい

F 美容機器選定・導入支援

- ・美容施術メニューに合わせた美容機器を選定したい
- ・投資リスクの少ない美容機器を導入したい
- ・リースやレンタルなどの購入方法を検討したい

メディカルリスキング
美容医療
ワンストップメディカル
サービス

メディカルリスキング合同会社

Tel. 03-5524-9927

本社 〒104-0042 東京都中央区入船2-2-6
NTイリフネビル4階

美肌総合研究所 : 静岡県富士市富士見台7-8-7

関西事業所 : 大阪府大阪市淀川区西中島南方5-1-8

中国・九州事業所 : 福岡県福岡市博多区博多駅南4-2-10

Mail : info@medical-reskilling.jp

https://medical-reskilling.jp



公式ホームページ

監修アドバイザー



医療法人社団福進会
理事長
福澤紫央

2000年3月 国立福井医科大学(現:福井大学)医学部医学科卒業
京都大学医学部附属病院形成外科に入学。
関連病院である大阪赤十字病院・京都桂病院形成外科
都内法科大学院を卒業
都内皮膚科・美容皮膚科にて診療経験を積む
医療法人慈泰会 タワー皮膚科形成外科武蔵小杉院長就任
2016年4月 新富漢皮フ形成クリニックを開院
2017年9月 医療法人社団福進会を設立。理事長に就任
2021年4月 中央区入船2-2-6 NTイリフネビル1階
2022年8月 新富漢皮フ形成クリニックを移転。理事長及び院長に就任。
2024年10月 しおうスキンリアージュクリニック名称を変更



美容医療でみんなが笑顔
三方(お客様、看護師、医師)良しの経営

あなたのクリニックを美容サービスでお助け

開院前に構想を一緒に練ります。



無料相談歓迎!

①美容医療の開院の
動機は何ですか?
例)
・売上の補完
・顧客満足度の向上
・相続問題



②開業資金は、
どれくらいを
お考えですか?
例)
・~1,000万円
・1,000万円~



③月の売上目標は
どれくらいですか?
例)
・~300万円/月
・~500万円/月
・~1,000万円/月



①、②、③によって、事業計画は全く異なります。

7つのサービスのお約束

クリニックにおいては、日々の運営の中で様々な取引を外部とおこなうことが求められています。
美容医療では、その煩雑さはさらに複雑で頻度も増すことが予想されます。
私たちは、自らのクリニック運営の実践経験を活かして7つのサービスを必要最低限かつワンストップで提供しています。

サービス	お約束内容	料金
1.開院のお手伝い	①開業許可証取得 ②保険医療機関取得 ③事業計画書作成	10万円
2.美容施術 トレーニング	①看護師施術スキル獲得 ②Dr.施術スキル獲得 (施術はご相談)	30万円
3.経営相談	①現実解としての収益計画 ②美容医療機器選定 ③最適な美容施術価格	15万円
4.クリニック設計 工事	①費用対効果最大の設計 ②費用最小の工事 ③患者満足度最大の設計	お見積もり
5.ホームページ作 成・SNS立ち上げ	①競争力あるHP作成 ②集客につながるSNS ③鮮度の高い情報発信(LINE)	30万円
6.電子カルテ ご紹介	①各種電子カルテ比較紹介 ②各種電子カルテ見積もり ③電子カルテ導入計画作成	0円
7.美容医療機器 導入相談	①各種美容機器の初期レンタルサービス ②費用対効果最大美容機器選定 ③並行輸入代行サービス	15万円/月 (ビコレーザ、脱毛機、 水光注射機)

どこに何を頼んだらいいか?、
いつも悩んでいませんか?



整合性が取れない!

バラバラに頼むと、総額で割高
になってしまい予算オーバー!



どんなニーズやお悩みでも
構いません、ご相談ください!



メディカルリスクリングサービスはワンストップで、

新規開院や既存クリニックに美容医療導入を検討されているクリニック様が欲しいサービスを全てご提供します!!

A 開院コンサルティング

A-1. 無料相談会

まずは、メールでお知りになりたい事をお聞かせください。(2営業日以内に返信) また、直接ご相談されたい方は、リモートミーティングによる無料相談会も実施しております。ご都合の良い日時をお知らせください。

A-2. 開院スケジュールイメージ提供と各種申請手続きサポート (無料相談会)

運営を個人事業主、医療法人にするのか、保健医療と美容医療を併設するののかによって、開業に必要な申請先や提出書類が異なります。条件によってはスケジュールに大きく左右いたします。まずは、無料相談会でクリニック様の方針をお聞かせください。後日、開院コンサルティングのご提案します。

A-3. 立地調査・商圈分析

クリニックを新規開業するにあたり、立地選定はクリニック開業が成功するか否かを左右する非常に重要な要素です。私たち専門家が立地調査・商圈分析のお手伝いをいたします。

B 美容施術トレーニング

B-1. 看護師のスキル評価と美容施術トレーニング実施

既存の看護師スキルを評価をし、開院スケジュールに合わせたトレーニング計画を作成します。美容医療に必要な基礎知識についてはe-Learningで学習します。その後、美容看護師トレーナーによる実地美容施術トレーニングを実施します。合格者には認定書を発行致します。最速1ヶ月で美容医療を開始可能です。(1~2施術) また、人材開発支援助成金の適用が可能です。

C 美容施術メニュー開発

C-1. 最新の美容施術マーケティングと美容施術メニューの導入支援

私たちは常に最新の美容施術動向をウォッチし、新しい施術の効果を自院で検証された施術のみを、パッケージ化(美容施術メニュー、美容機器または薬剤など、必要なスキル習得のトレーニング)して、皆様にタイムリーにご提供します。

D 経営管理

D-1. 美容クリニック経営の専門家のアドバイザー

美容クリニック経営の専門家による定期ミーティングをリモート開催し、経営状況(予約数、来院数、施術数、売上など)を確認し、課題の洗い出しと改善策を検討します。できれば、当院と同じ経営管理の仕組み導入をオススメ!

D-2. 医療と経営の分離

日頃忙しい医療現場の医師が、経営まで見るのは困難です。私たちが、医師に代わって現場の課題を吸い上げ、改善に向けた施策を提示します。また、進捗状況についても定期ミーティングで報告します。

E 集客マネジメント

E-1. 地域特性、既存患者分析による早期集客

地域特性や既存患者の分析にもとづいて、ターゲット顧客を決めます。そのターゲット顧客に対して、最適な方法(チラシ、DM、HP、SNS等)で開院前に1ヶ月先の予約患者を早期に取り込みます。また、定期的にキャンペーンの企画を提案し、実施のサポートをします。

F 美容機器選定・導入支援

F-1. 施術メニューに合わせた美容機器の選定・導入支援

初めに、1台で7つの主要な美容施術がおこなえる機器をお貸しします。しばらく、この機器を使ったモニター施術を実施してみてはいかがでしょうか? やれると判断頂ければ、予算内で必要な美容機器の選定や導入をサポートします。

ご相談からのサービスの流れ

美容医療導入ワンストップメディカルパッケージは、リスクの低い美容医療導入を実現します。まずは、保険医療とは異なる美容医療を小さく始めてみて、やれそうと判断してから美容医療を大きくしていくのが成功の鉄則です。

